



Barbara Ružić, prof. psih.

Suvremena uloga HR funkcije

Praćeci promjene na tržištu rada u zadnjih par godina, sve češće se mogu čuti "muke" HR stručnjaka pri zadovoljavanju potreba za stručnjacima različitog profila odnosno pronalaženju kvalitetnih djeplatnika.

Tijekom travnja Artis Rei u suradnji s Valicon-om proveo je istraživanje u hrvatskim tvrtkama na području upravljanja radnim učinkom. Rezultati istraživanja ukazuju na to da svega 32% tvrtki (od ukupno 210 koje su sudjelovale u istraživanju) ima formalni sustav upravljanja radnim učinkom.

Pitanje "Trebatemo li nadalje razvijati funkciju upravljanja ljudskim resursima (Human Resources)? ima jednostavan odgovor: DA, jer **ljudski element je jedini element koji konkurenčija ne može kopirati**. Razlike među tvrtkama sve se više smanjuju: izgled prodajnih prostora sve je sličniji, razlike u karakteristikama proizvoda sve su manje... Ono po čemu se tvrtke uistinu razlikuju su sami djeplatnici: njihovo ponašanje, brzina reagiranja, motiviranost, sposobnost učenja, kompetencije... Stoga se postavlja pitanje - **što i kako treba raditi HR?**

U suvremenim kompanijama, upravljanje ljudskim resursima u potpunosti podupire strateške smjernice razvoja kompanije. U tom slučaju, HR predstavlja agenta promjene i osigurava da se željena promjena i realizira, odnosno predstavlja jedan od instrumenata za ostvarenje poslovne strategije, čini integralni dio poslovne strategije i pri tom se smatra ulaganjem, a ne troškom!

Što zapravo podrazumijeva upravljanje ljudskim resursima?

1 Sve kreće od dobro definiranih profila radnih mesta, odnosno **sistematisacija radnih mjeseta**. Profil radnih mješta podrazumijeva ažurirane opise poslova (radni zadaci, odgovornosti) kao i specifikaciju radnih mješta (stručna spremja, radno iskustvo, kompetencije). Profili radnih mješta čine temelj za daljnje HR aktivnosti: odabir kandidata, procjenu radnog učinka, razvoj i usavršavanja, planiranje broja djeplatnika...

2 Iako samo tvrtke s izvrsnim imidžem privlače najbolje kandidate, postupak **privlačenja kandidata** može se poboljšati korištenjem što većeg broja različitih tehnika: oglašavanje u novinama i na internetu, interno oglašavanje i preporuke djeplatnika, usluge *head hunter-a*, održavanje kontakata s obrazovnim institucijama, sudjelovanje na "sajmovima karijera".

3 Pri **odabiru kandidata** nužno je voditi brigu o uskladenosti zahtjeva radnih mješta i karakteristika kandidata. Seleksijski postupak poboljšava se korištenjem psihologičkih testova (testovi sposobnosti, upitnici ličnosti, upitnici vrijednosti) i polustrukturiranih, kompetencijskih intervjuja. Suvremeni HR uz uskladenost sa zahtjevima radnih mješta podrazumijeva i uskladenost sustava vrijednosti tvrtke, tima i samog kandidata.

4 **Praćenje radnog učinka** predstavlja kontinuirani proces koji se osniva

na kontinuiranoj komunikaciji sa ciljem unapređenja učinka i omogućuje upravljanje realizacijom poslovnih ciljeva pojedinaca, timova i cijele tvrtke. Upravljanje radnim učinkom uključuje 4 osnovna elementa:

1. planiranje - definiranje kriterija uspješnosti svakog djeplatnika, što uključuje dogovor i definiranje ciljeva koji se trebaju postići u narednom vremenskom periodu;

2. kontinuirano praćenje djeplatnika u radu i davanje kontinuirane povratne informacije kako bi omogućio razvoj djeplatnika na onim područjima koja zahtjevaju poboljšanje;

3. ocjenjivanje u zadanim ciklusima (ocjenjivački razgovor sa ciljem usporedbe planiranih i ostvarenih ciljeva); te

4. nagradu, bez koje je nemoguće ostvariti željenu promjenu ponašanja djeplatnika i ostvarenje postavljenih ciljeva. Ocjenjivanje bez nagrada

HR područje	uloga MANAGERA	uloga HR funkcije
sistematisacija poslova	daje detaljan opis i specifikaciju radnih mješta u organizacijskoj jedinici	osigurava sintezu i ujednačenost na razini cijele tvrtke
seleksijski postupak	provodi intervjuje (provjera stručnih znanja), integrira informacije iz HR-a i donosi konačnu odluku o zapošljavanju	na temelju rezultata psiholoških testova i provedenih intervjuja odabire uži krug kandidata
praćenje radnog učinka	svakodnevno prati rad djeplatnika, daje povratnu informaciju te provodi razgovore o rezultatima postignuća	kreira sustav praćenja radnog učinka, osposobljava rukovoditelje za uspješnu procjenu djeplatnikova radnog učinka, prati realizaciju provedenih ocjenjivanja i razgovora
plan razvoja	donosi odluku tko i kada treba napredovati, prati rad djeplatnika na novim managerskim ili stručnim pozicijama predlaže djeplatnike za pojedini oblik usavršavanja i utvrđuje interes djeplatnika za daljnji profesionalni razvoj	priprema kadrovske podatke za plan karijere, osposobljava rukovoditelje za procjenu potencijala i plana razvoja karijere koordinira i prati realizaciju i uspješnost edukacijskih aktivnosti, uskladije planirane edukacije s procjenama radnog učinka i razvojem karijere i posebno vodi brigu o sustavu razvoja managera iz ključnih i općih managerskih kompetencija
nagrađivanje	odlučuje o samoj nagradi koja treba uslijediti, u sklopu postojećih sustava	kreira sustav nagrađivanja te brine o primjeni rezultata procjene radnog učinka na nagrađivanje

nema smisla, jer djeplatnici nemaju razloga mijenjati svoje ponašanje. Sustav praćenja radnog učinka nužno je povezan sa sustavom nagrađivanja kao i sustavima razvoja i usavršavanja.

5 Sustavi nagrađivanja obično se dijele u dvije osnovne kategorije: materijalno i nematerijalno nagrađivanje.

a) Materijalno nagrađivanje uključuje osnovnu plaću, varijabilni dio/bonusi te beneficije. Bitno je naglasiti da su osnovna plaća i beneficije vezane uz pojedino radno mjesto. Drugim riječima svi djeplatnici na istom radnom mjestu pripadaju istom platnom razredu, odnosno imaju pravo na beneficije definirane za radno mjesto na kojem se nalaze. S druge strane, varijabilni dio plaće/bonusi vezani su isključivo za postignuće - ostvarenje ciljeva svakog djeplatnika, a temeljem procjene radnog učinka.

b) Nematerijalnim nagrađivanjem smatraju se planovi razvoja pojedinca - mogućnost promocije na zahtjevnička radna mjesta, ali i plan usavršavanja na onim područjima na kojima je potreban dodatni razvoj.

Hoće li težište nagrađivanja biti na materijalnim nagradama ili razvojnoj komponenti - razvoju i planu karijere, različitim oblicima edukacije, ovisi o samoj kulturi kompanije.

Bitno je da je sustav nagrađivanja transparentan, konzistentan, jednostavan, razumljiv i pravedan.

6 Plan razvoja omogućuje kontinuirani razvoj djeplatnika te prepoznavanje potencijalnih menadžera i stručnjaka. U suvremenom HR-u plan razvoja je sastavni dio upravljanja radnim učinkom. Naime, razvoj pojedinca na područjima na kojima je potrebno poboljšanje dovodi do poboljšanja individualne učinkovitosti, čime se ostvaruje i bolje postignuće na nivou cijele tvrtke odnosno ostvaruje se organizacijski razvoj.

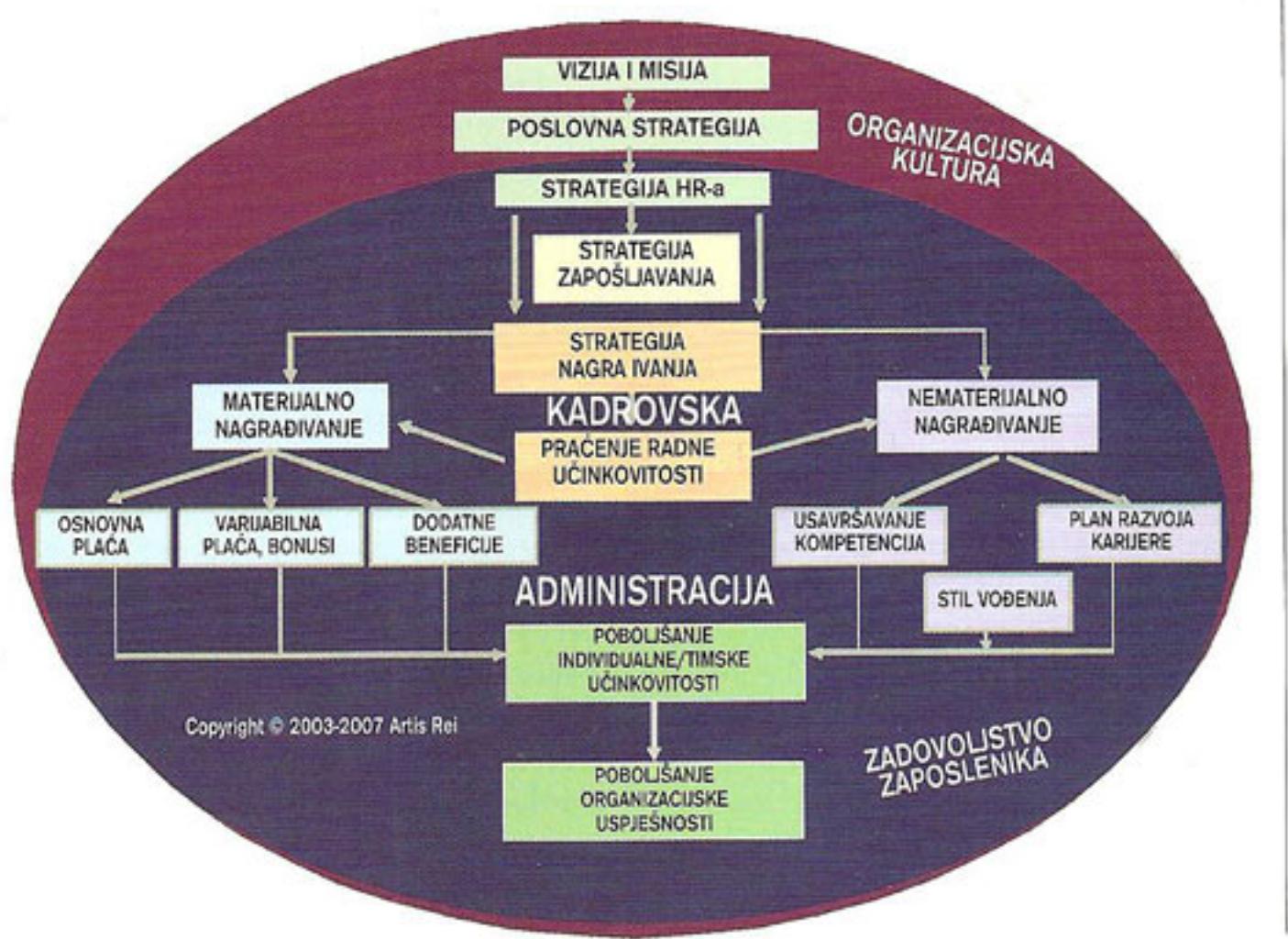
7 Kako bismo smanjili fluktuaciju kvalitetnih djeplatnika, nužno je poznavati uzroke nezadovoljstva. To se može utvrditi **istraživanjem zadovoljstva u radu**, ali i putem izlaznih intervjuja s djeplatnicima u odslasku. Naravno da se ne treba zadržati samo na utvrđivanju uzroka nezadovoljstva, već je nužno potrebno poduzeti daljnje konkretnе akcije.

8 Nezaobilazni dio odgovornosti upravljanja ljudskim resursima čine **radno pravni odnosi** (npr. pravilnik o radu, nagrađivanju, ugovori i sl.) kao i **kadrovska administracija** sukladno zakonskoj regulativi.

Koja aktivnost će biti naglašena ovisi o HR strategiji, ali i razvojnoj fazi kompanije.

Koja je uloga funkcije upravljanja ljudskim resursima u odnosu na ulogu managera?

Suvremeni HR kreira i implementira sustave sukladno ciljevima kompanije, osposobljava i daje podršku managerima u upravljanju ljudskim resursima, a krajnja odgovornost za upravljanje ljudskim resursima je isključivo na managerima. Pogrešna očekivanja na HR često su posljedica nerazumijevanja uloge HR, kao i **neadekvatna osposobljenost managera** za provođenje HR procesa. Stoga važan čimbenik za uspješni razvoj HR funkcije nije samo potpuna predanost i podrška visokog managementa već i adekvatan trening svih razina menadžera u upravljanju ljudskim resursima.



NAZOVITE SVOG POSLOVNOG SAVJETNIKA

TELEFONSKI SAVJETI SAMO ZA PRETPLATNIKE

Tel. 01 - 49 21 740

PUTEM PIN-a / nalazi se na računu za pretplatu

Svakim radnim danom OD 9.00 DO 13.00 SATI